

Spannende Wachstumsperspektiven



Anleger Forum

Maximilian Beyer, Leiter Investor Relations Heidelberger Druckmaschinen AG | 14.10.2021

PERSPEKTIVEN





Heidelberg. Sie begegnen uns häufiger als Sie denken!



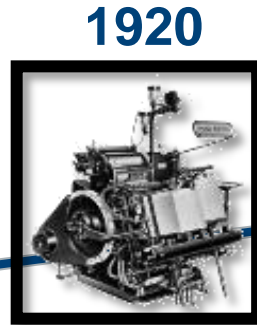


Heidelberg. Innovation als Erfolgsgrundlage.



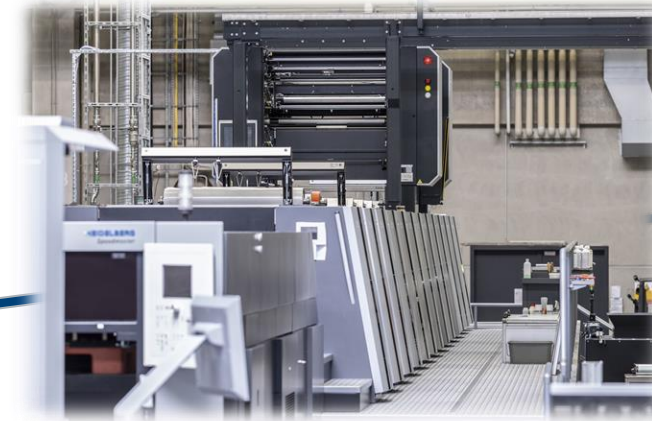
1850

Gründung



1920

Heidelberger Tiegel



Heute

Automatisierte Technologie



innovative
Nachhaltigkeits-
lösungen

Innovationsstärke
Grundlage
für **zukünftiges**
Wachstum



> **5%**

des **Umsatzes**
investiert
Heidelberg in
Forschung und
Entwicklung



~ **75**

Patente meldet Heidelberg
jährlich unter anderem in
den Bereichen **Automati-**
sierung und **künstlicher**
Intelligenz an



€1,913m
Umsatz
(GJ20/21)



~ **10,000**
Mitarbeiter

170
Jahre

Tradition als
verlässlicher
und innovativer
Partner



Weltweites Netzwerk
mit Vertretungen in
über 170 Ländern



Heidelberg.

Hightech in traditionsreicher Branche – der smarte Printshop.



// Digitalisierung der Druckerei zur Steigerung der Effizienz.



Heidelberg.

Drei-Phasen-Modell zur Zukunftsausrichtung des Konzerns.



#1 Finanzielle Stabilität herstellen



#2 Kerngeschäft profitabel machen



#3 Neues Wachstum generieren

// Starkes Fundament für die Zukunft legen.



Finanzielle Stabilität. Transformation wirkt nachhaltig.



Stagnierende
Umsatzerlöse



Schwache
Profitabilität



Negative
Cashflows



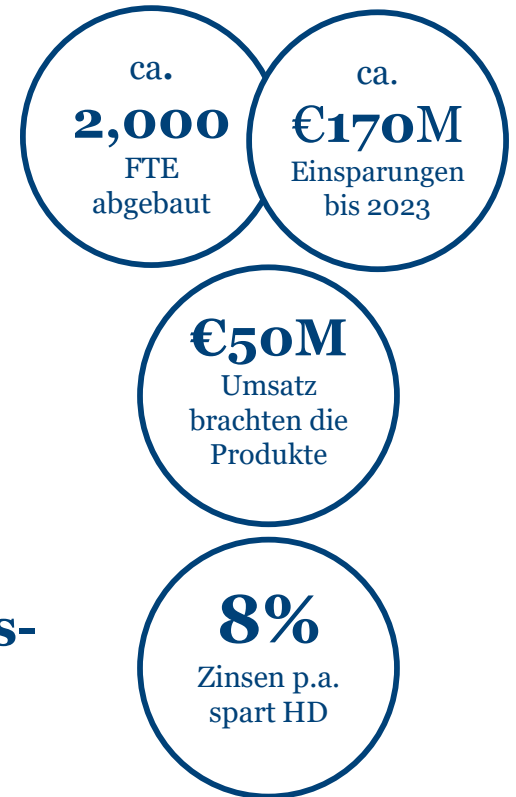
Hohe
Verschuldung



#1 Abbau von Überkapazität

#2 Einstellung verlustbringender
Produkte

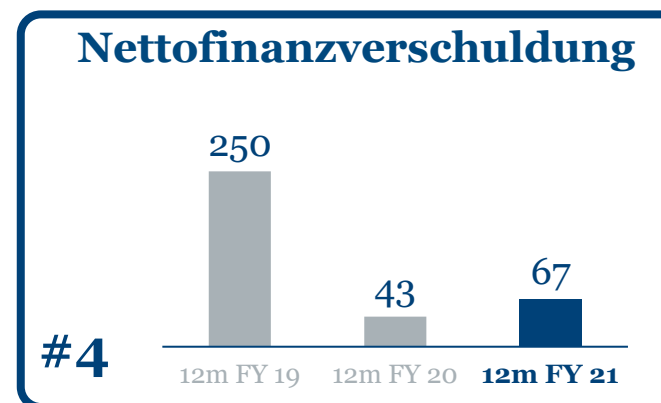
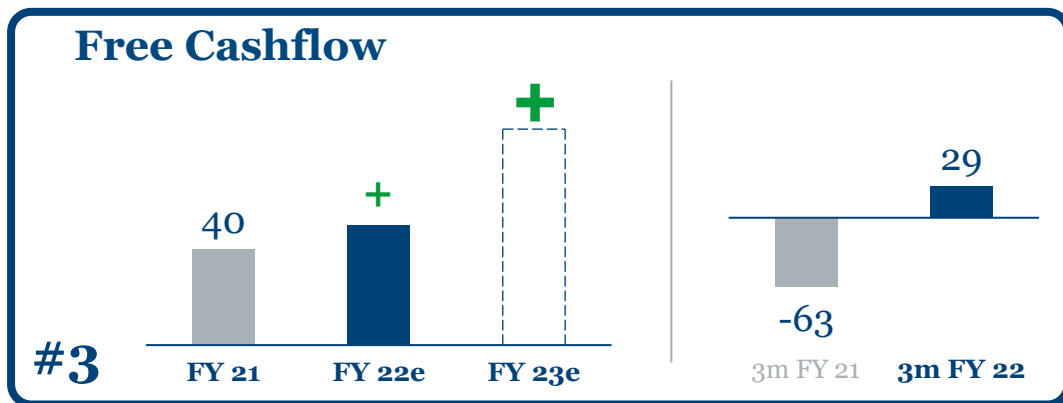
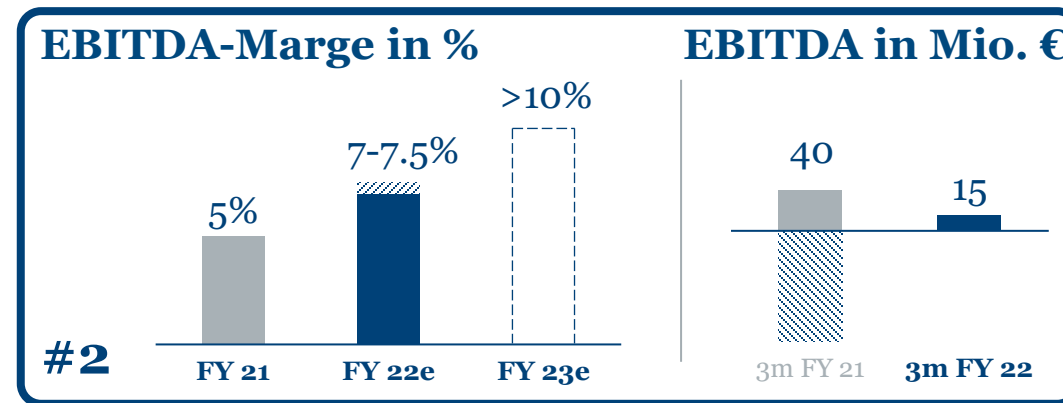
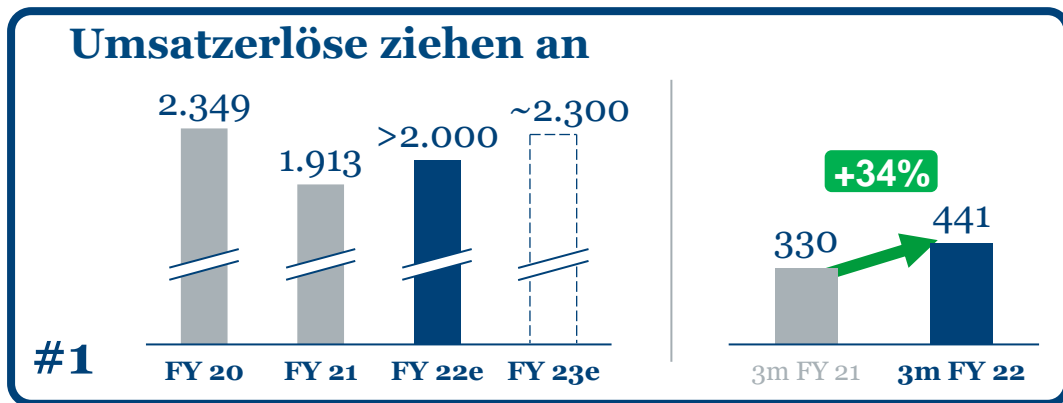
#3 Rückführung der Unternehmens-
anleihe aus 2015



// Transformation legt Grundstein für profitables Wachstum.



Finanzielle Stabilität. Deutliche Verbesserungen bereits erkennbar.



// Bisherige Entwicklung bestätigt unsere Ziele.



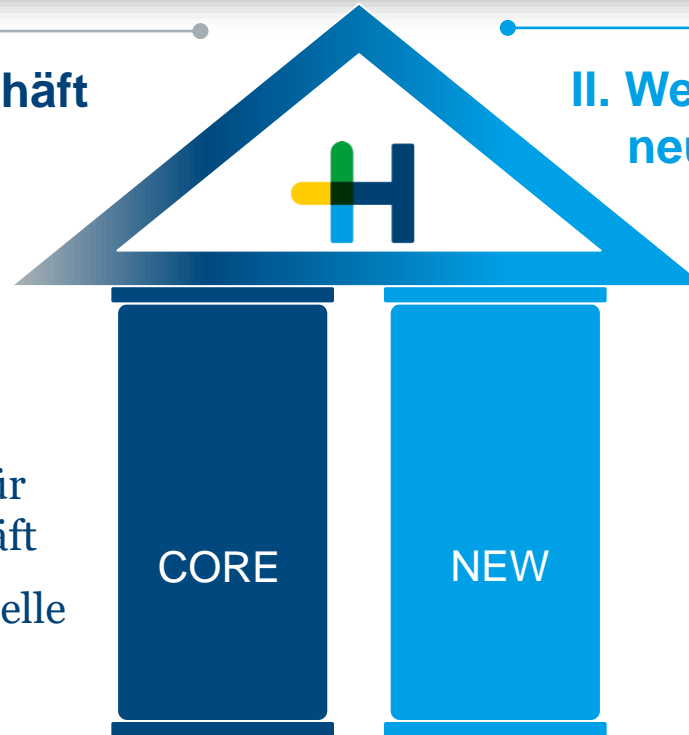


Strategie.

Starkes Kerngeschäft und spannende neue Märkte.

I. Starkes und profitables Kerngeschäft

- Führende Position mit Fokus auf den vielversprechendsten Segmenten:
 - China
 - Verpackungsdruck
- **Softwareangebot** als zentraler Hebel für weitere Wertgenerierung im Kerngeschäft
 - Neue datenbasierte Geschäftsmodelle



II. Wertgenerierung durch den Eintritt in neue Geschäftsfelder

- Erfolg in der E-Mobilität zeigt Transformationskraft Heidelbergs deutlich
- Vorhandene Kompetenzen können für angrenzende Geschäftsfelder verwendet werden

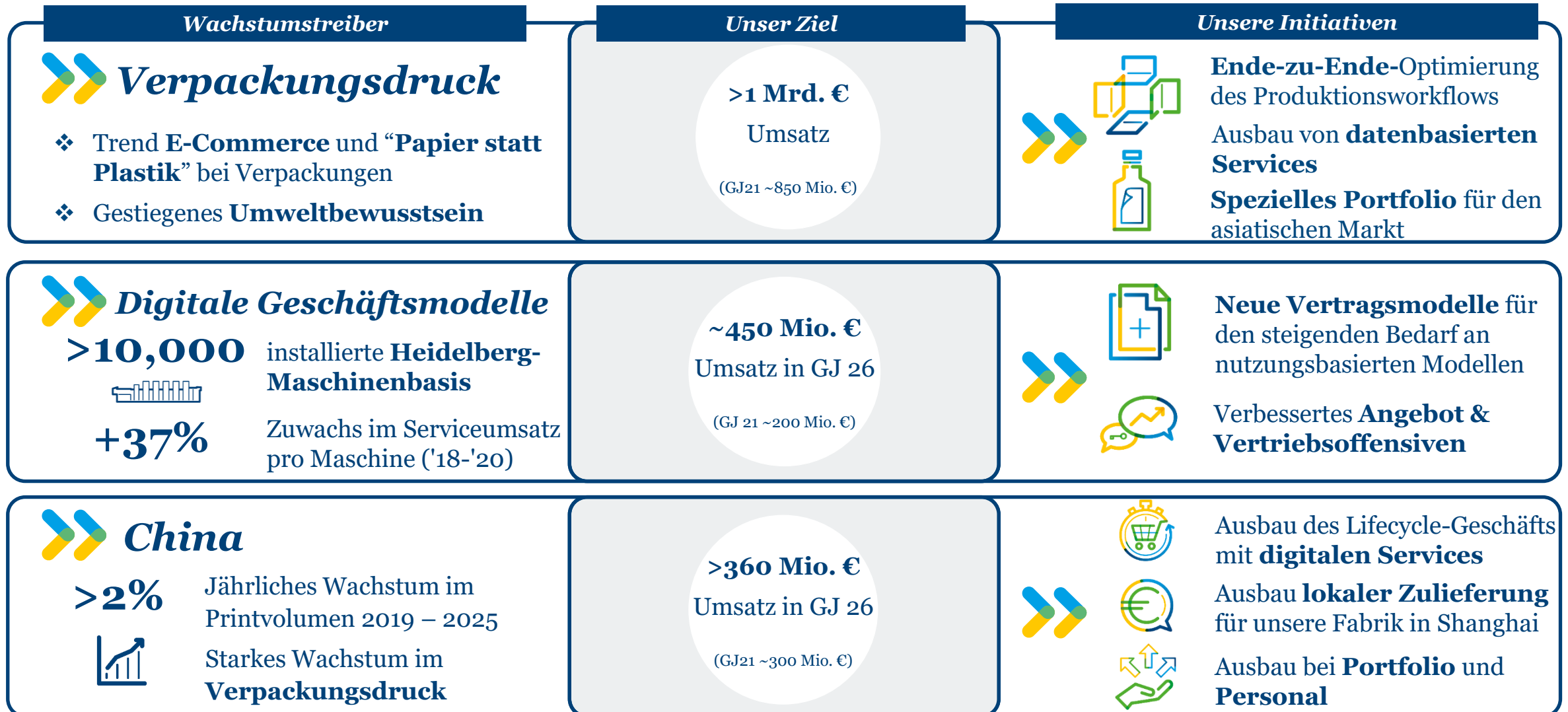
// Stabiles Wachstum im Fokus.





Starkes Kerngeschäft.

Strategische Initiativen für die vielversprechendsten Bereiche.

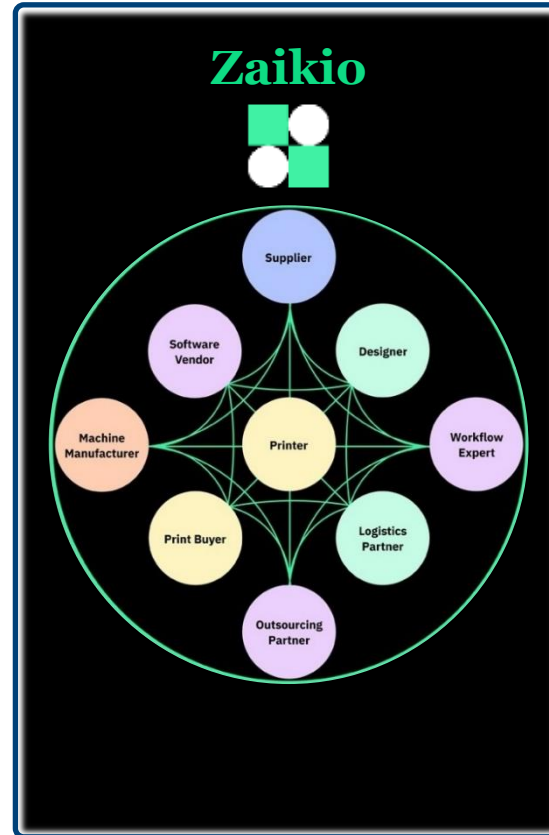


Neues Wachstum.

Erschließung neuer Wachstumsmärkte als Teil unserer Transformation.



- ✓ Kapazität erhöht
- ✓ Ausgründung gestartet



- ✓ Erste Lieferanten und Kunden auf der Plattform
- ✓ Erste Transaktionen gestartet



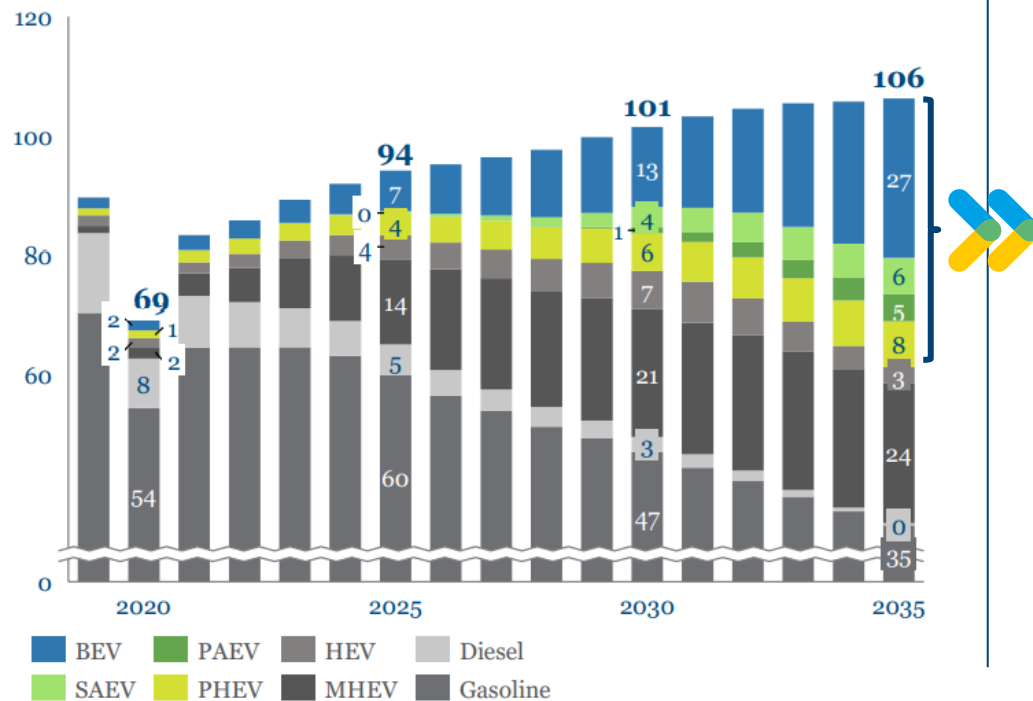
- ✓ Investment in Produktionskapazität
- ✓ Weitere Einsatzmöglichkeiten in der Entwicklung



Neues Wachstum.

Megatrend E-Mobilität bietet großes Absatzpotenzial.

Jährlicher Neuverkauf in Mio.



➤➤ **22 Mio. €**
Umsatz im letzten
Geschäftsjahr

➤➤ **+ 50 %**
Wachstum pro
Jahr erwartet

➤➤ **~ 20 %**
Marktanteil
trotz > 200
Wettbewerber

➤➤ **#1** 
Testsieger im
ADAC-Test

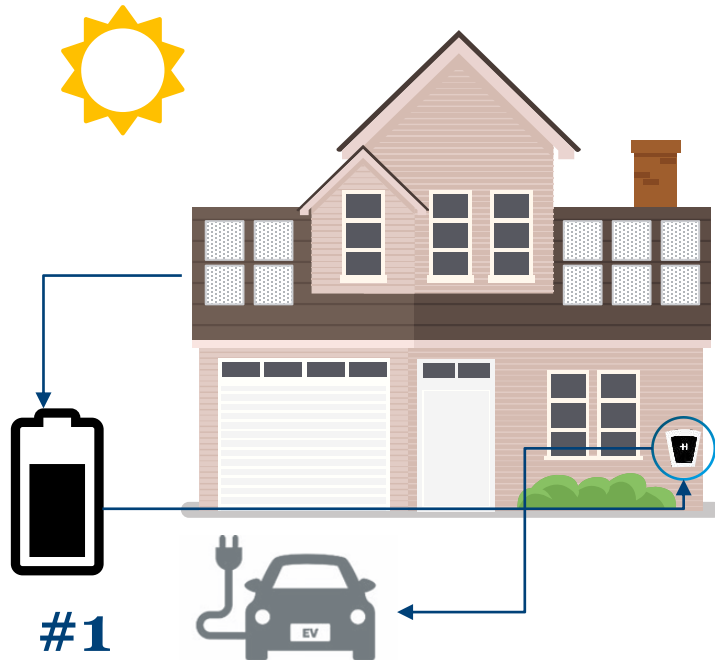
// Führende Position soll weiter ausgebaut werden.



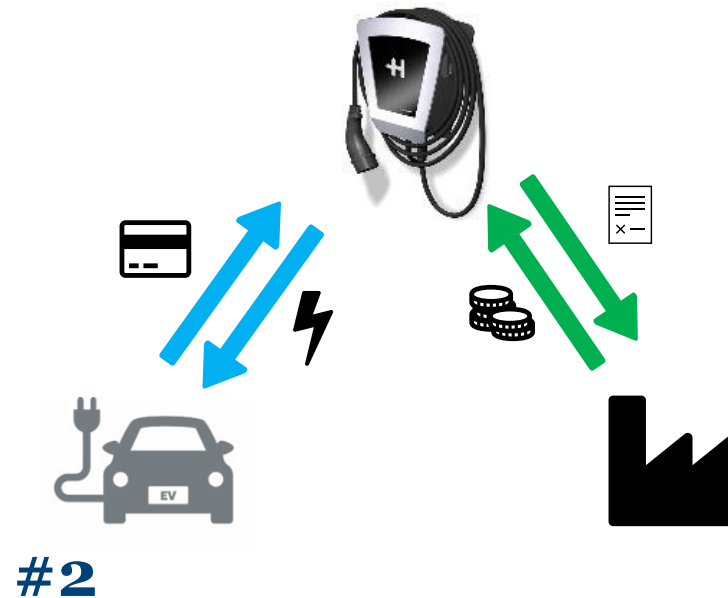
Neues Wachstum.

Ladestationen: Geschäftsmodelle der Zukunft identifiziert.

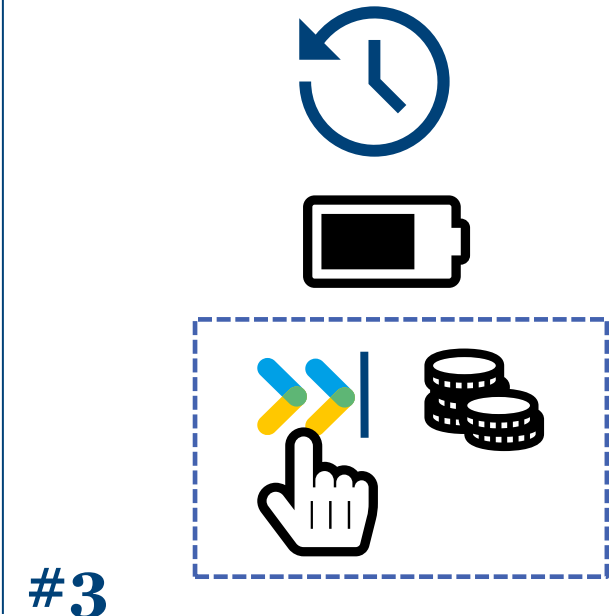
Autarke Ökosysteme mit Speicherkapazitäten



Abrechnungssysteme durch Softwareeinsatz



Schnelles Laden mit neuer Technologie ermöglichen



// Smarte Lösungen für Energiewende und nachhaltige Mobilität.





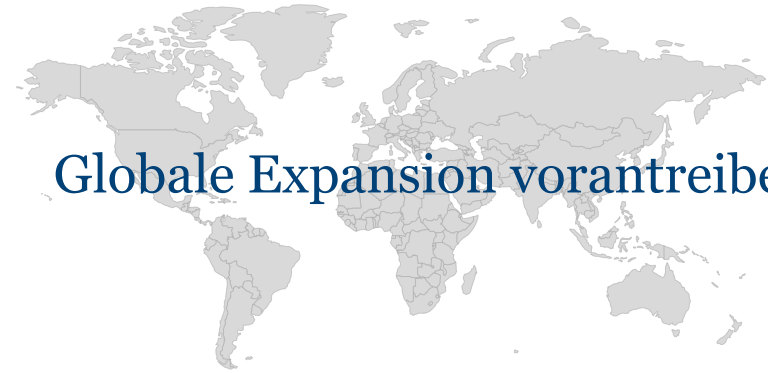
Neues Wachstum. Größe als kritischer Erfolgsfaktor.



Produktinnovation – Transformation vom Hardwarelieferant zum Operator



Globale Expansion vorantreiben



Strategische Partnerschaften schließen



Bewertung des Unternehmens realisieren



// E-Mobilität Beweis für die Innovationskraft Heidelbergs.





Investment Highlights.

Nachhaltige Wertgenerierung für Aktionäre.

Heidelberg hat den finanziellen Turnaround nachhaltig implementiert.

Die Profitabilität wird durch ein robustes Kerngeschäft sichergestellt.



Heidelberg wird die Potenziale des Unternehmens weiter heben und somit langfristig Wert generieren.

Die E-Mobilität ist ein Beispiel dieser exzellenten Potenziale.



Backup

Heidelberg. Mehr als eine Stadt.



Das Werk Wiesloch-Walldorf

- Konzernzentrale, Innovationszentrum,
- Produktion, Montage und internationaler Versand aller Bogenoffset-Druckmaschinen



Brandenburg

- Fertigung von mechanischen Kleinteilen, Montage
- 50.000 m² Produktionsfläche
- Mechanische Fertigung
- 270 CNC-gesteuerte Anlagen
- Baugruppenmontage



Shanghai (China)
Montage

Shanghai (China)

- Druckmaschinenmontage
- Produktionsfläche: 70.000 m²

Ludwigsburg
Falzmaschinen und Mailingsysteme

Amstetten

- Produktionsaufnahme 1985
- 110.000 m² Produktionsfläche
- max. 27 MW Anschlussleistung



Amstetten

Herstellung von Gussteilen,
Fertigung von Seitenwänden und Zylindern,
Industriekundenguss