



GRENKE

FAST // FORWARD // FINANCE

Investoren- präsentation

Dr. Sebastian Hirsch
CFO & stellvertretender CEO

SdK Anleger Forum
22.11.2022



Geschäftsmodell und Strategie

Über GRENKE

MEHR ALS 1.900 MITARBEITENDE WELTWEIT

Finanzierungspartner für KMUs

>160 Standorte in 33 Ländern

3 Segmente: **Leasing, Factoring, Bank**

Weltmarktführer im Small-Ticket-Leasing

Gründung im Jahr **1978**
IPO im Jahr **2000**
Im SDAX gelistet

Durchschnittliche Ticketgröße beträgt
ca. 8.500€ (Q3 2022)

Kernwerte:

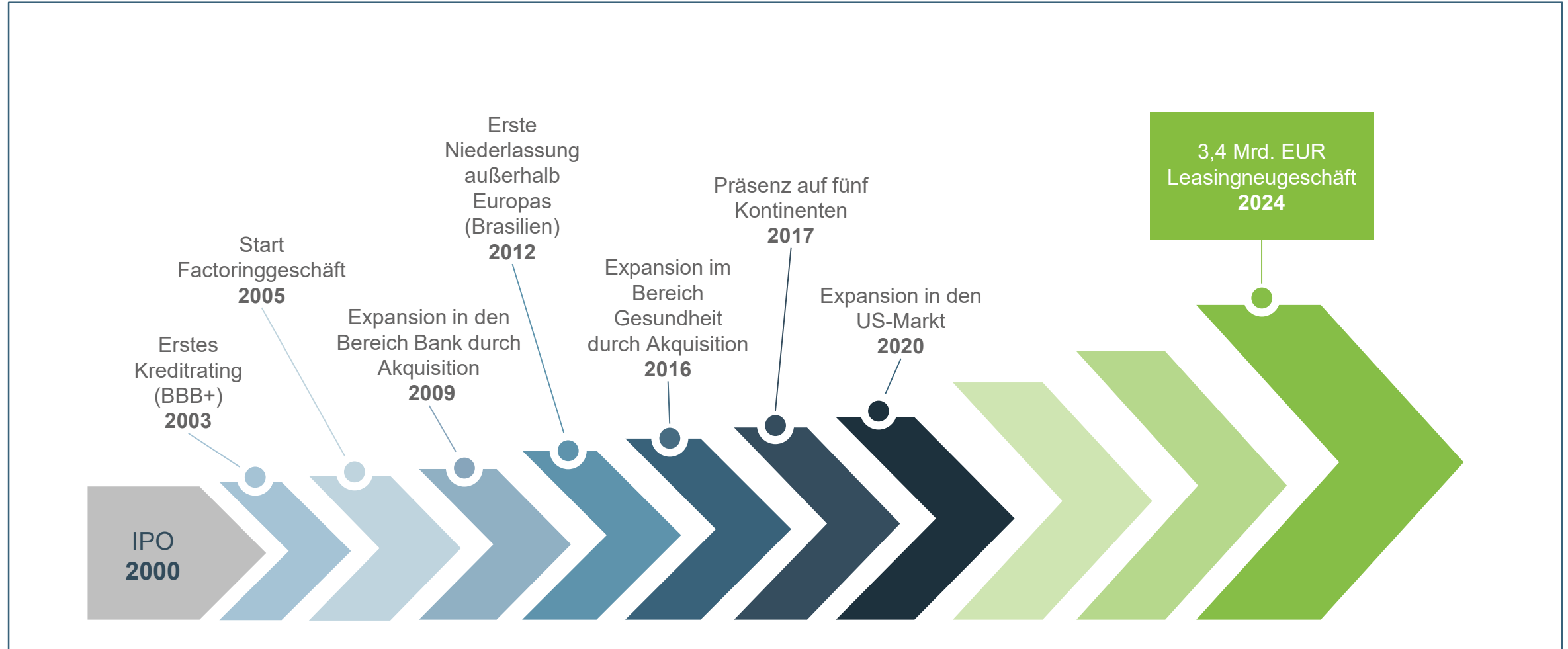
Einfach – Betreuung von Händlern und Kunden
Schnell – Prozesse, Entscheidungen und Zahlung
Persönlich – enge Zusammenarbeit
Unternehmerisch – smarte Lösungen

Diversifizierte Finanzierungsmöglichkeiten mit
europäischer Banklizenz der GRENKE BANK.
Fitch: BBB Rating / F2 / Ausblick neutral
S&P: BBB+ Rating / A-2 / Ausblick negativ



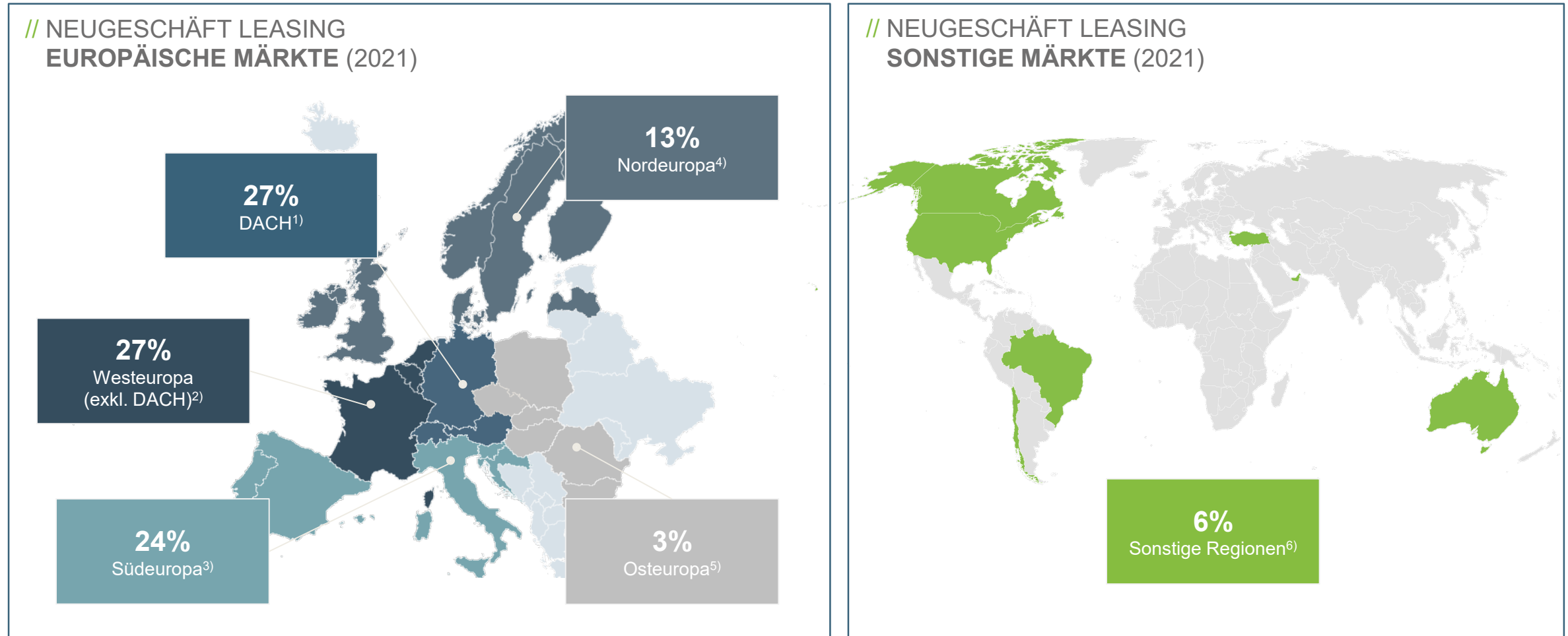
Starke Entwicklung

KONTINUIERLICHES WACHSTUM UNSERES EINMALIGEN GESCHÄFTS SEIT 1978



Regionaler Fokus

STARKE POSITION IN EUROPA MIT GLOBALEN AMBITIONEN



(1) Deutschland, Österreich, Schweiz; (2) Belgien, Frankreich, Luxemburg, Niederlande; (3) Italien, Kroatien, Malta, Portugal, Slowenien, Spanien; (4) Dänemark, Finnland, Großbritannien, Irland, Norwegen*, Schweden, (5) Polen, Rumänien, Slowakei, Tschechien, Ungarn, Lettland*; (6) Australien*, Brasilien, Chile*, Kanada*, Singapur*, Türkei, Arabische Emirate, USA* [*Franchise konsolidiert]

Wachstumsstrategie

STRATEGIE ENTLANG GRENKES AKTUELLEN GEOGRAPHISCHEN FUßABDRUCKS ENTWICKELT

ETABLIERTE KERNMÄRKTE

ZUKÜNFTIGE KERNMÄRKTE

HIDDEN STARS



- // Hoher Marktanteil
- // Nachhaltiges Marktwachstum
- // Starkes Netzwerk



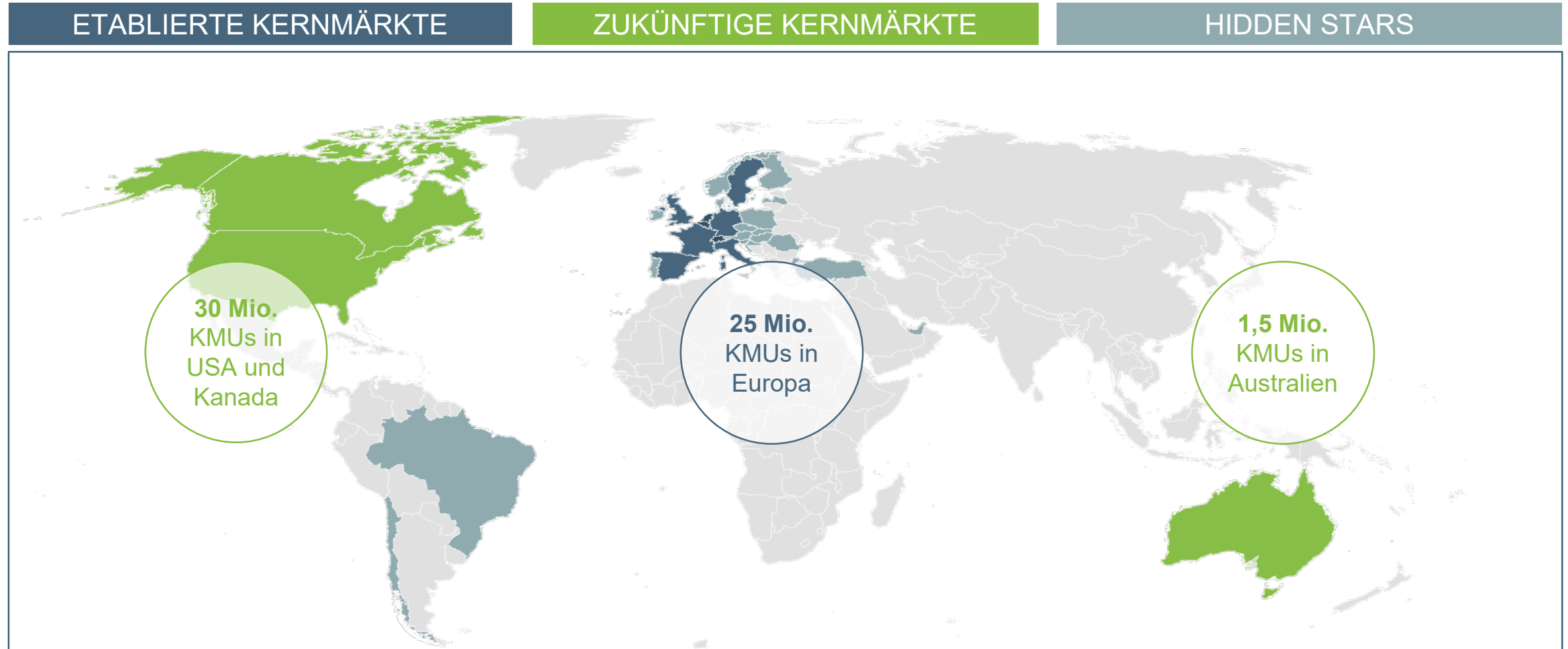
- // Geringer Marktanteil
- // Hohes Marktwachstum
- // Begrenztes Netzwerk



- // Stabiler Marktanteil
- // Moderates Marktwachstum
- // Etabliertes Netzwerk

Potenzielle KMU-Märkte

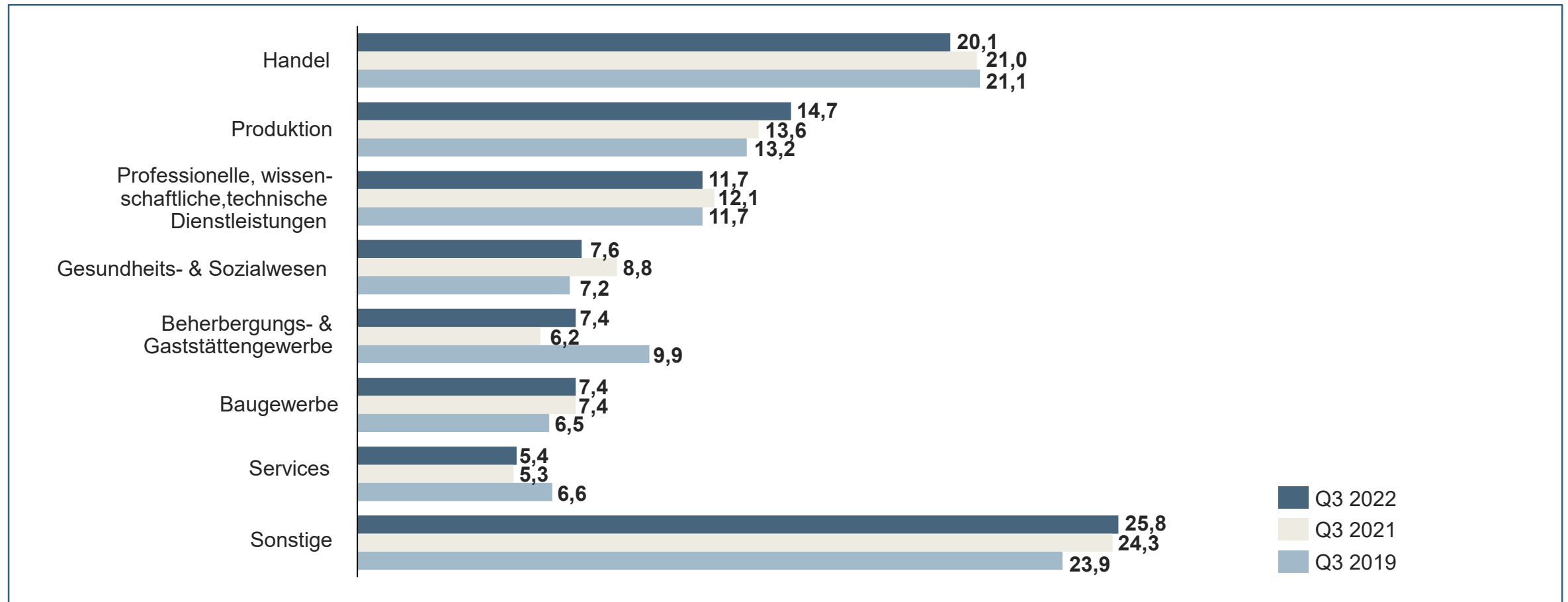
ERHEBLICHES MARKTPOTENZIAL IN ZUKÜNFTIGEN KERNMÄRKTEN



Leasing: Stark diversifiziertes Branchenportfolio

ERHOLUNG IM BEREICH BEHERBERUNGS- & GASTSTÄTTENGEWERBE

Leasingkunden nach Sektoren (Anteil in % des Nettoanschaffungswertes)







Geschäftszahlen


Q3 2022: Highlights


ERNEUT STARKER ANSTIEG DES LEASINGNEUGESCHÄFTS, GEWINN IM EINKLANG MIT PROGNOSE FÜR GJ 2022

 **565,5 Mio. EUR Leasingneugeschäft**
(+51,9% vgl. Q3 2021)

 **Leasingneugeschäft erheblich in allen Regionen gestiegen** (Wachstumsraten zwischen 34% und 70% vgl. Q3 2021)

 **20,3 Mio. EUR Gewinn in Q3 2022**
(+1,0% vgl. Q3 2021) und **61,8 Mio. EUR in Q1-Q3 2022** (+18,0% vgl. Q1-Q3 2022)

 **Eigenkapitalquote** beträgt zum 30. September 2022 **20,7%** (vgl. 19,1% zum 31. Dezember 2021)

 **Prognose für Leasingneugeschäft auf 2,1 bis 2,3 Mrd. EUR im Jahr 2022 angehoben**
(zuvor 2,0 bis 2,2 Mrd. EUR)

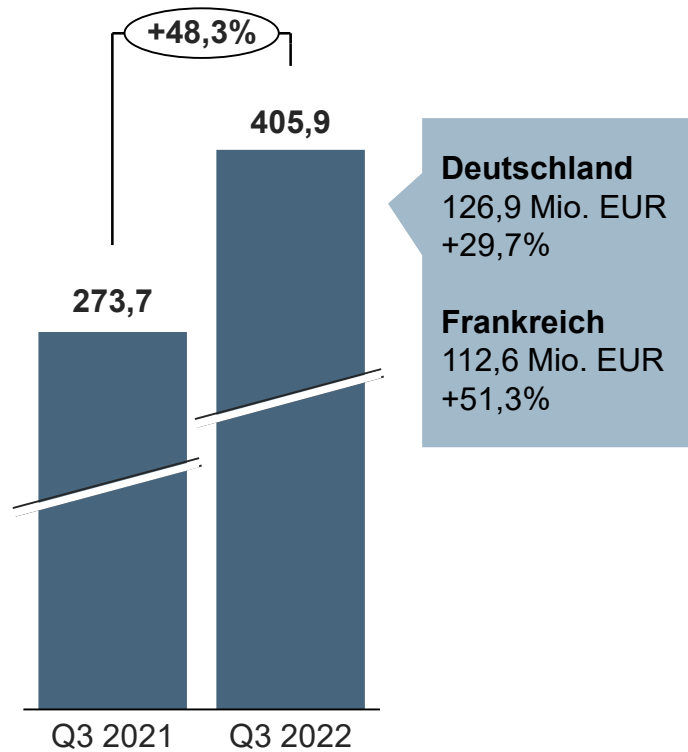
 **Zweites Investment Grade Rating: Fitch Rating “BBB” mit stabilem Ausblick**

Q3 2022: Leasingneugeschäft pro Region

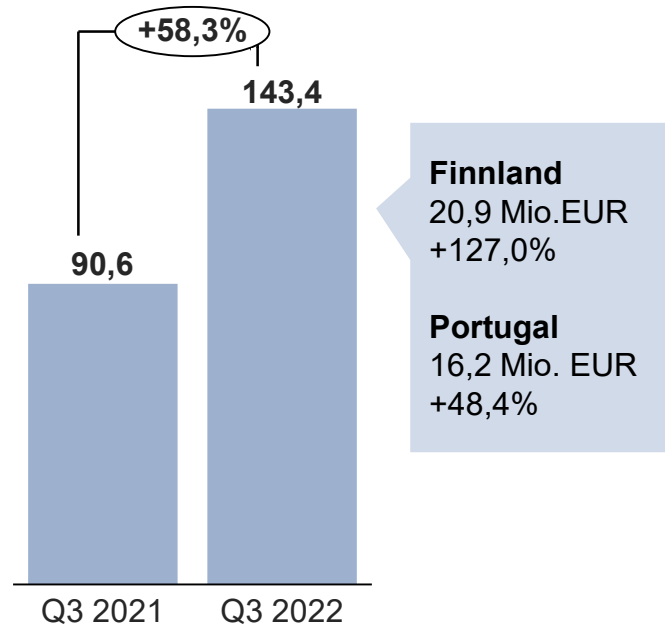
STARKES WACHSTUM IN KERNMÄRKTEN, VERDOPPLUNG IN ZUKÜNFTIGEN KERNMÄRKTEN

Leasingneugeschäft, in Mio. EUR

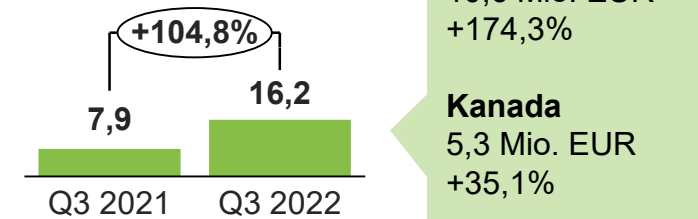
Etablierte Kernmärkte



Hidden Stars



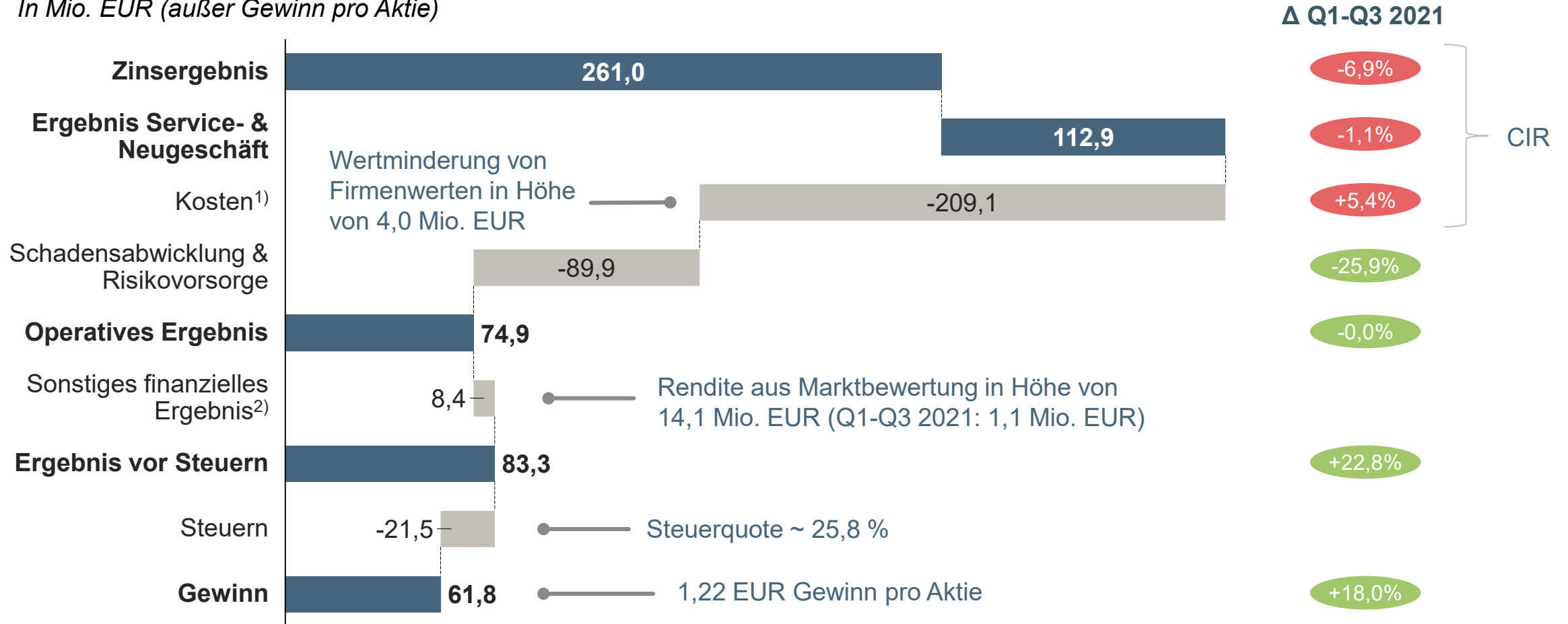
Zukünftige Kernmärkte



Kennzahlen der GuV Q1-Q3 2022

STARKES ZWEISTELLIGES WACHSTUM DES GEWINNS; RISIKOVORSORGE AUF VOR-CORONA NIVEAU

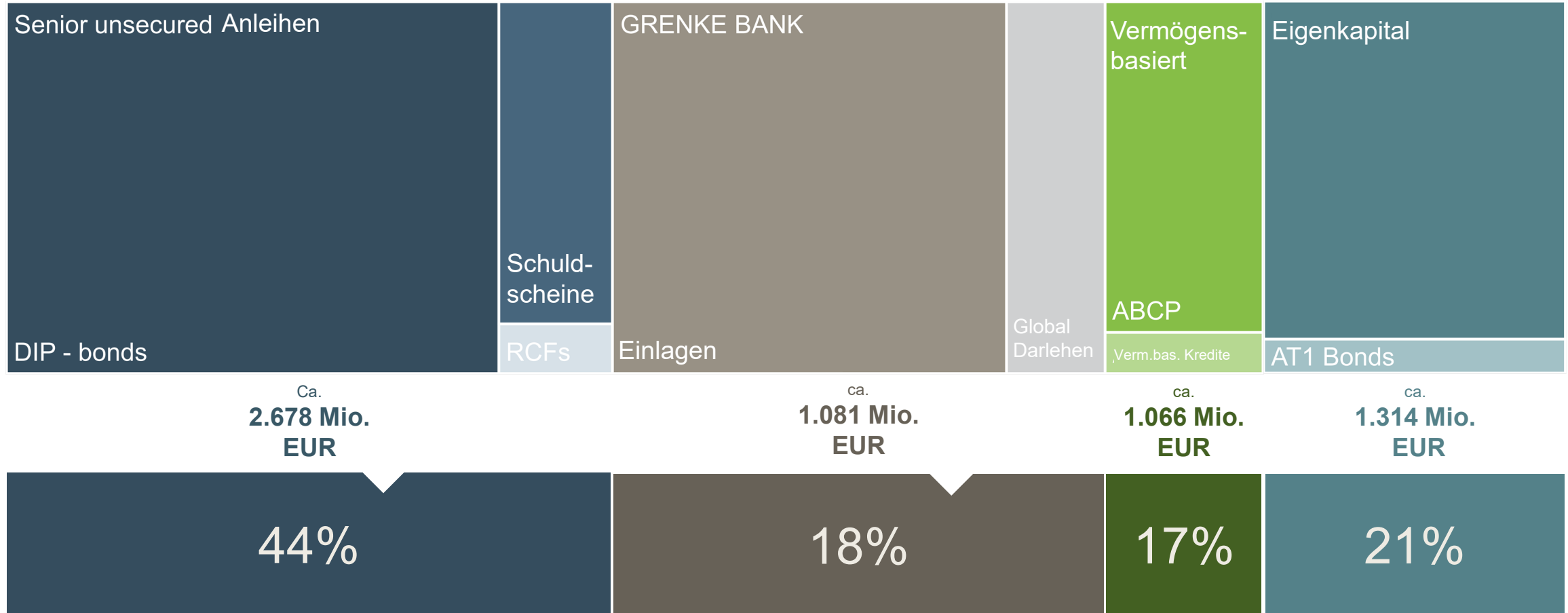
In Mio. EUR (außer Gewinn pro Aktie)



1) Inkl. sonstige betriebliche Erträge(+)/ Verluste(-) von Entsorgung
 2) Inkl. Erträge/Ausgaben der Fair-Value-Bewertung

Finanzierungsmix zum 30. September 2022

S&P RATING: BBB+/NEGATIV/A-2/ AUGUST 2022; FITCH RATING: BBB/STABIL/F2/OKTOBER 2022





Ausblick und Prognose

Prognose 2022 aktualisiert, Ausblick 2024 bestätigt

ANPASSUNG DER PROGNOSE FÜR LEASINGNEUGESCHÄFT UND COST-INCOME-RATIO IM GJ 2022

In EUR (sofern nicht anders angegeben)




	Q1-Q3 2022	Ursprüngliche Prognose 2022	Aktualisierte Prognose 2022	Ausblick 2024
Neugeschäft Leasing	1.652 Mio.	2,0 – 2,2 Mrd.	2,1– 2,3 Mrd. (Update: 4. Oktober 2022)	~ 3,4 Mrd.
Gewinn	61,8 Mio.	75 – 85 Mio.	75 – 85 Mio.	~ 140 Mio.
Eigenkapitalquote	20,7%	> 16%	> 16%	> 16%
Cost-Income-Ratio (CIR)	54,3%*	<52%	< 55% (Update: 10. November 2022)	n.a.
Schadensquote	1,3%	1,4 – 1,7%	1,4 – 1,7%	n.a.
DB2-Marge	16,3%	Leicht unter Vorjahr	Leicht unter Vorjahr	~ 17,0%

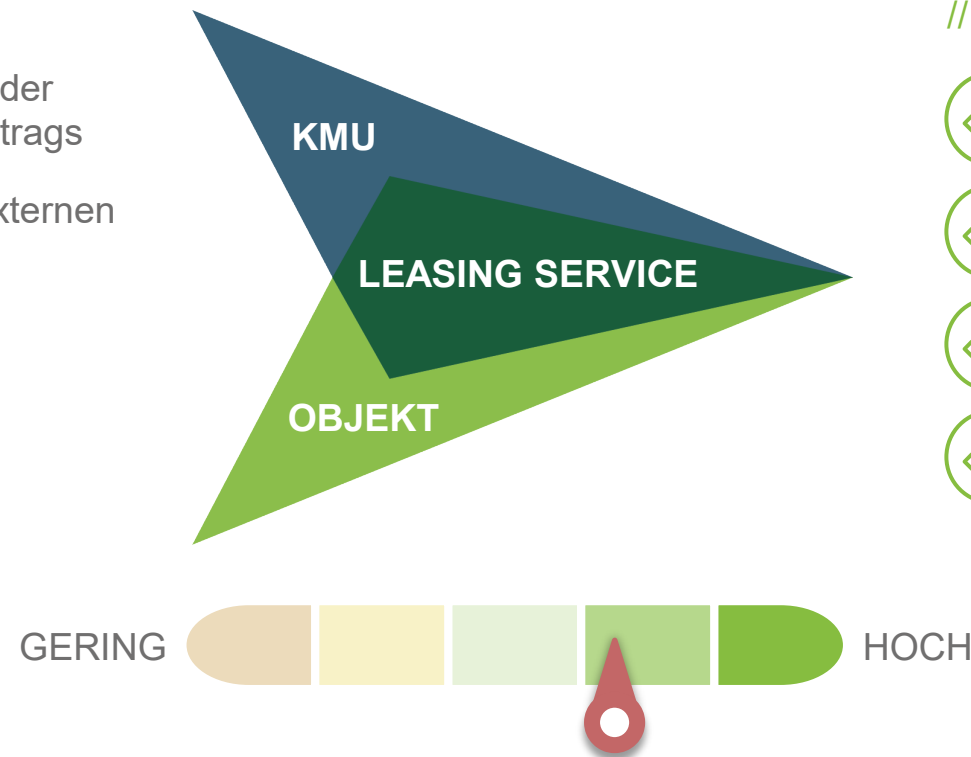
* CIR exkl. sonstige betriebliche Erträge / Aufwendungen, wie beim Capital Markets Update im Mai 2022 verkündet

GSI – Grenke Sustainability Index





JEDE INVESTITION VERBESSERT DIE NACHHALITGKEITSPERFORMANCE DER KMUs

// Was ist der GSI?

-  Ein Werkzeug zur Bewertung der ESG-Auswirkungen eines Vertrags
-  Ein quantitatives Modell mit externen und internen Daten
-  Weltweit über alle GRENKE-Portfolios hinweg anwendbar



// Wie kann der GSI KMUs helfen?

-  Bietet Anreize
-  Vergrößert die Transparenz
-  Stärkt das Bewusstsein für ESG
-  Hält GRENKE in der Verantwortung

Wussten Sie eigentlich?

WIR FINANZIEREN MEHR, ALS SIE VIELLEICHT DENKEN



GRENKE verzeichnet mehr als **1 Million** laufende Verträge (Stand: 30. September 2022).



Seit 2015 können Leasingverträge digital unterzeichnet werden. Die **eSignature** ist mittlerweile in 25 Ländern verfügbar. Rund **40%** unserer Verträge werden per **eSignature** abgewickelt.



Über die IT-Ausstattung hinaus umfasst unser Objektportfolio zum Beispiel **medizinische Geräte, E-Bikes, Photovoltaikanlagen, grüne Wände** und **elektrische Schneemobile** - passend zum Bedarf unserer Kunden.



Während unserer Präsentation (ca. 30 Minuten):

Haben wir etwa **150** Leasinganfragen erhalten, von denen **75** Verträge unterzeichnet wurden – davon **30** per eSignature.



Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit –
Wir freuen uns auf
Ihre Fragen

Finanzkalender 2023

// **4. Januar** – Neugeschäftsmeldung Q4 2022

// **13. März** – Geschäftsbericht 2022 - Bilanzpressekonferenz und Analystenveranstaltung

// **5. April** – Neugeschäftsmeldung Q1 2023

// **11. Mai** – Quartalsmitteilung Q1 2023

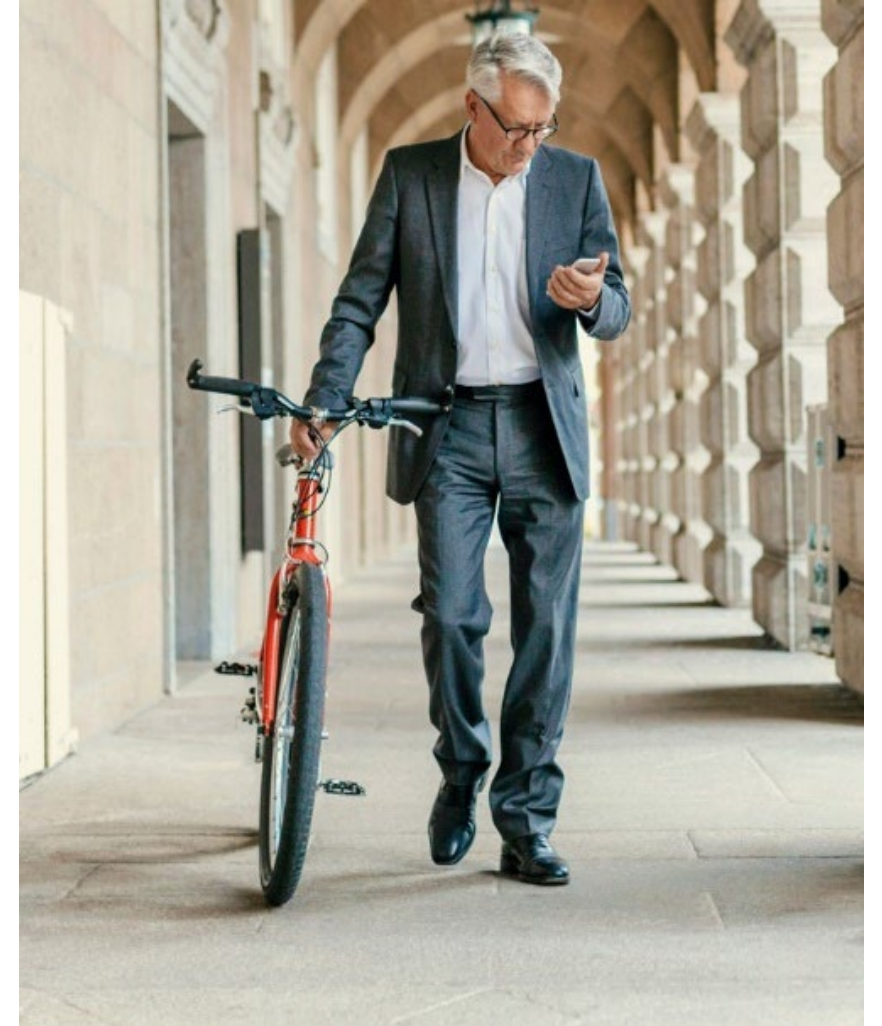
// **16. Mai** – Ordentliche Hauptversammlung 2023

// **5. Juli** – Neugeschäftsmeldung Q2 2023

// **10. August** – Finanzbericht Q2 und Q1-Q2 2023

// **5. Oktober** – Neugeschäftsmeldung Q3 2023

// **9. November** – Quartalsmitteilung Q3 und Q1-Q3 2023



Kontakt

INVESTOR RELATIONS TEAM

Telefon: +49 7221 5007-204

Fax: +49 7221 5007-4218

Email: investor@grenke.de

Internet: www.grenke.de

GRENKE AG

Neuer Markt 2
76532 Baden-Baden
Deutschland

Berichte sind verfügbar unter:

<https://www.grenke.de/unternehmen/investor-relations/berichte-und-praesentationen/>



Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsgerichtete Aussagen. Zukunftsgerichtete Aussagen sind Aussagen, die weder Tatsachen noch eine Beschreibung vergangener Ereignisse darstellen; sie umfassen Aussagen, die sich auf unsere Annahmen und Erwartungen beziehen. Jede Aussage in dieser Präsentation, die unsere Absichten, Annahmen, Erwartungen oder Prognosen sowie die zugrunde liegenden Annahmen wiedergibt, ist eine zukunftsgerichtete Aussage. Diese Aussagen beruhen auf Planungen, Schätzungen und Prognosen, die dem Vorstand der GRENKE AG derzeit zur Verfügung stehen. Zukunftsgerichtete Aussagen beziehen sich demnach ausschließlich auf Planungsdaten, Schätzungen und Prognosen zu dem Zeitpunkt, zu dem sie gemacht werden. Wir übernehmen keine Verpflichtung, solche Aussagen fortzuschreiben oder an zukünftige Ereignisse anzupassen, falls neue Informationen verfügbar werden oder zukünftige Ereignisse eintreten. Zukunftsgerichtete Aussagen sind naturgemäß mit Risiken und Unsicherheitsfaktoren behaftet. Eine Vielzahl von Schlüsselfaktoren kann dazu beitragen, dass die tatsächlichen Ereignisse ganz erheblich von den zukunftsgerichteten Aussagen abweichen. Zu diesen Faktoren gehören u. a. die Verfassung der Finanzmärkte und die regionalen Schwerpunkte unserer Investitionstätigkeit.

Dieses Dokument ist weder zur Veröffentlichung noch zur direkten oder indirekten Weitergabe in die Vereinigten Staaten von Amerika bestimmt. Dieses Dokument stellt weder ein Angebot zum Verkauf von Wertpapieren oder Bezugsrechten noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf von Wertpapieren oder Bezugsrechten in den Vereinigten Staaten, Kanada, Australien, Japan oder in einer anderen Jurisdiktion, in der ein solches Angebot eingeschränkt sein könnte, dar und ist auch nicht Teil eines solchen Angebots. Die Wertpapiere und Bezugsrechte, auf die in diesem Dokument Bezug genommen wird, wurden und werden nicht gemäß dem US-Wertpapiergesetz von 1933 in der jeweils gültigen Fassung (das "Wertpapiergesetz") registriert und dürfen weder in den Vereinigten Staaten noch an oder für Rechnung oder zugunsten von US-Personen (wie in Regulation S des Wertpapiergesetzes definiert) angeboten oder verkauft werden, es sei denn, dies geschieht auf der Grundlage einer anwendbaren Ausnahme von der Registrierungspflicht oder im Rahmen einer Transaktion, die nicht den Registrierungsanforderungen des Wertpapiergesetzes unterliegt. Es wird kein öffentliches Angebot von Wertpapieren und Bezugsrechten in den Vereinigten Staaten oder anderswo, außer in Deutschland, stattfinden.

Kompetenz
Skalierbarkeit
KMU-Fokus
Wachstum
Diversifikation
Bewusstsein
Digitalisierung



GRENKE
FAST // FORWARD // FINANCE