

Aurubis AG

Virtuelle SdK Unternehmenspräsentation

Hamburg, 02.07.2025



Rechtlicher Hinweis

Zukunftsgerichtete Aussagen

Dieses Dokument enthält in die Zukunft gerichtete Aussagen einschließlich Aussagen zu den Zielen, Plänen, Erwartungen und Absichten der Aurubis, die mit Risiken und Unsicherheiten behaftet sind. Der Leser sollte vorsichtig sein, weil in die Zukunft gerichtete Aussagen bekannte und unbekannte Risiken beinhalten und auf signifikanten wirtschafts-, unternehmens- und wettbewerblichen Unsicherheiten und Eventualitäten basieren, die nicht im Wirkungskreis der Aurubis liegen. Sollte sich eine oder mehrere dieser Unsicherheiten und Eventualitäten eintreten oder sollten sich zugrunde gelegte Annahmen als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den erwarteten, überschlägig geschätzten bzw. geplanten Ergebnissen abweichen.

Megatrends, treiben langfristige die Nachfrage nach unseren Metallen



...auf Basis spezifischer technologischer Fortschritte und gesamtwirtschaftlicher Entwicklungen...

200.000+



neue Windturbinen
bis 2035

100 % Anstieg ggü. 2024

Bis zu 40 t Kupfer pro
Windturbine

1.000+



neue „Hyperscale“-
Rechenzentren bis 2035

5-facher Anstieg ggü. 2024

Bis zu 30 kt Kupfer pro
Rechenzentrum

50 Mio.+



neue Elektrofahrzeuge
bis 2035

250 % Anstieg ggü. 2024

50–60 kg Kupfer im Durch-
schnitt pro EV

1.000+



Tonnen Gold jährlich von
Zentralbanken gekauft

2-facher Anstieg ggü. 2010er
durch Entdollarisierung und
Inflationsabsicherung

10 Mio.+



neue Solarpanele
bis 2035

**treibt Nachfrage nach
Silber und Tellur stark an**

100 %



Wachstum des globalen
Elektronikmarkts bis 2035

steigert Löt-Zinn Nachfrage
50 % des Zinnverbrauchs
entfällt auf Lötungen

\$600 Mrd.+



Anstieg im EU-
Infrastruktur- und
Verteidigungshaushalt

250 % Anstieg ggü. 2024 –
deutlicher Anstieg der
Metallnachfrage

\$200 Mrd.+



jährliche Ausgaben für
hochentwickelte Tech-
Industrien bis 2035

**steigert strategische
Nachfrage nach
Nebenmetallen**

Quelle: Ember, IEA, Fastmarkets, McKinsey, Europäische Kommission, ITA, Discovery/Alert, Gold.org, Euromonitor, Aurubis interne Analyse; Vermerk: Batterie-Elektrofahrzeug (BEV)

Starke Position für weiteren Erfolg



Einzigartiges Hütten- netzwerk ermöglicht Multimetall- Exzellenz



Hamburg
primär



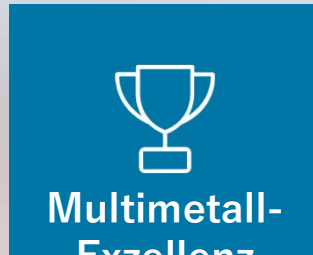
Hamburg
Precious Metals Refinery



Pirdop
primär



Lünen
sekundär



Richmond
sekundär



Olen
sekundär



Beerse
sekundär



Berango
sekundär



Einzigartiges
metallurgisches Netzwerk
von Aurubis

Große Bandbreite an
Rohstoffen

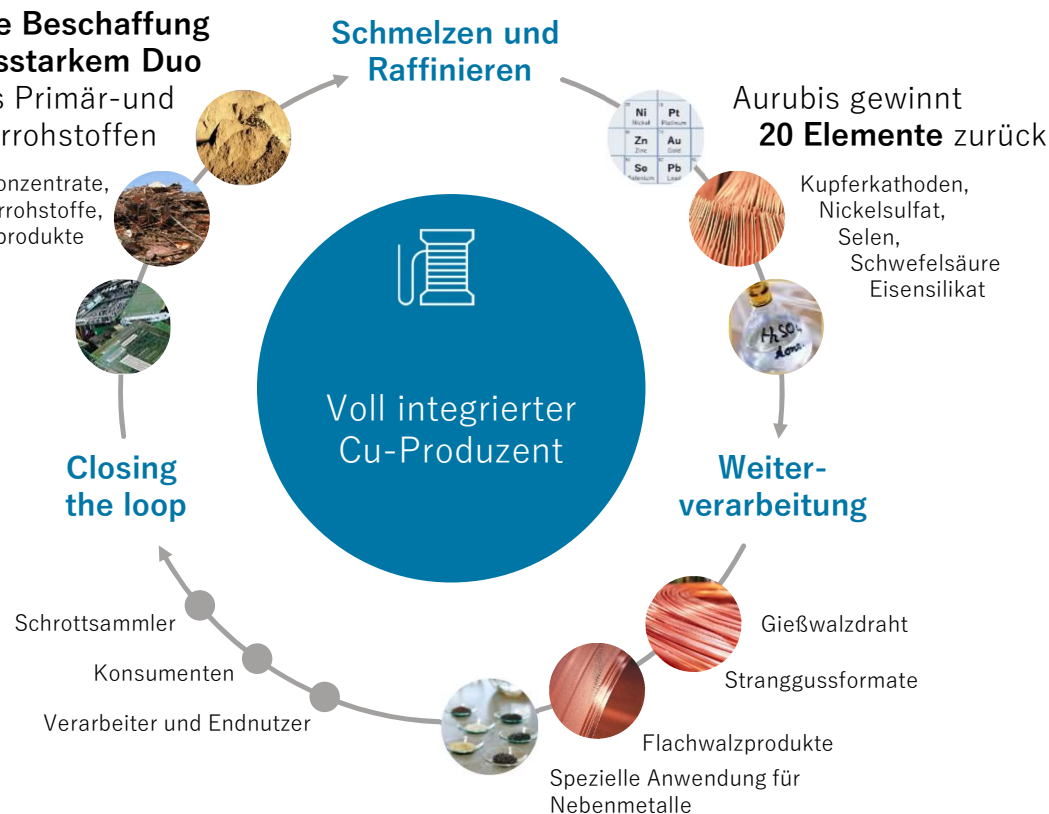
Benchmark-
Metallrückgewinnung

Optimierte
Automatisierung von
Probenahme und Analytik

Komplexität und Agilität
als Chance begreifen

Verarbeitung von 20
Metallen und Elementen

Integrierte Kupferproduktion ermöglicht Versorgungssicherheit

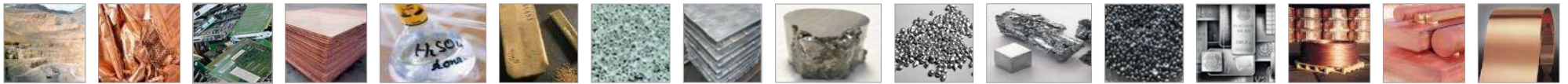


Die Vielfalt unserer Produkte ermöglicht es uns, Lösungen für eine Vielzahl von Anwendungen anzubieten

Maximierung der Recyclingquote in Zusammenarbeit mit unseren Geschäftspartnern bei gleichzeitiger **Abfallminimierung** in den Prozessen führt zu einem durchschnittlichen Recyclinggehalt bei Kupferkathoden von ~44 %

Unsere starke Kontrolle entlang der gesamten Wertschöpfungskette fördert interne Kompetenzen, die unsere Betriebe vor Störungen schützt und unseren Kunden eine zuverlässige und nachhaltige Versorgung gewährleistet

Mehr als nur Kupfer: Unser umfangreiches Multimetall-Portfolio



Eingang			Ausgang					
GJ 2024/25		Veränderung ggü. Vorjahr						
Konzentrat- verarbeitung ¹	2.180.000 t	-4 %	Kathoden- produktion	1.096.000 t	0 %	Gießwalzdraht- produktion	869.000 t	-1 %
Kupferschrotte/ Blisterkupfer- einsatz	510.000 t	+3 %	Schwefelsäure- produktion	2.024.000 t	-3 %	Kupferformat- produktion	175.000 t	2 %
Andere Recycling- materialien	510.000 t	-6 %	Gold	40 t	-12 %	Flachwalz- produkte und Spezialdraht- produktion ²	90.000 t	-31 %
			Silber	930 t	1 %			
			Blei	42.031 t	6 %			
			Nickel	3.502 t	-1 %			
			Zinn	7.467 t	-16 %			
			Zink	10.219 t	-17 %			
			Nebenmetalle	595 t	-22 %			
			Platingruppe (PGM)	7,13 t	10 %			

¹ Lohnhüttenproduktion

² Vorjahreszahlen beinhalten veräußerte Vermögenswerte.

Zirkuläre Lösungen stärken Lieferketten und sichern kritische Metalle



Maßgeschneiderte Recyclinglösungen für Kundenschrotte



Annahme von gemischten Recyclingmaterialien



Annahme von komplexen Industrierückständen



Annahme kleiner Schrottmengen



Passgenaue Logistiklösungen



Individuell abgestimmte Finanzlösungen

Mit nachhaltiger Führungsstärke echte Veränderungen bewirken



Stärkere Geschäftsbeziehungen

Vertrauen schaffen durch enge Zusammenarbeit entlang der gesamten Wertschöpfungskette

Alleinstellungsmerkmal ✓

Verifizierte Nachhaltigkeit ✓

Zukunftsfähige Performance ✓



Gemeinsame Standards

Globale Maßstäbe durch zertifizierte und transparente Nachhaltigkeit setzen

Transparente Lieferketten ✓

Verlässlichkeit ✓

Verantwortung ✓



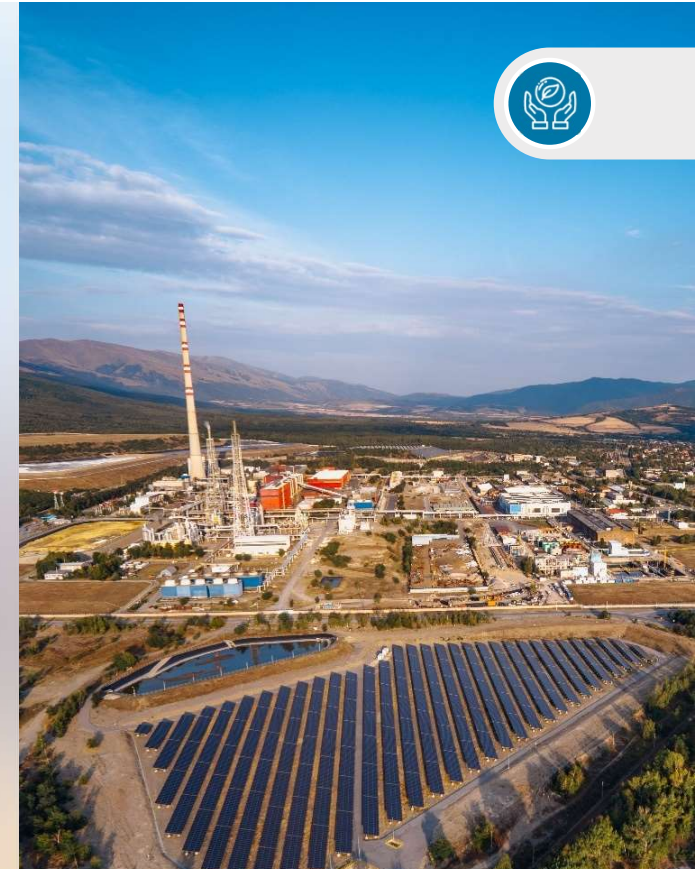
Bessere Produkte

Umwelt- und CO₂-Fußabdruck besser als Branchendurchschnitt

Hohe Qualität ✓

CO₂-arme Produkte ✓

Verantwortungsvolle Beschaffung ✓



**Authentische
Führungsrolle im Bereich
Nachhaltigkeit**

Widerstandsfähiges Geschäftsmodell mit diversifizierten Ergebnistreibern



Breite Branchenabdeckung durch ein **diversifiziertes Angebot**

Ausrichtung an mehreren Makrotrends mit positiven Effekten durch nachfolgendes Wirtschaftswachstum



Strategische Multimetall-Investitionen fördern die **Ausweitung von Produktionskapazitäten, globaler Präsenz und technologischer Kompetenz**



Eine diversifizierte Lieferantenbasis mit langjährigen Beziehungen zu über **1000 Geschäftspartnern** erhöht unsere Lieferzuverlässigkeit und wirtschaftliche Rentabilität



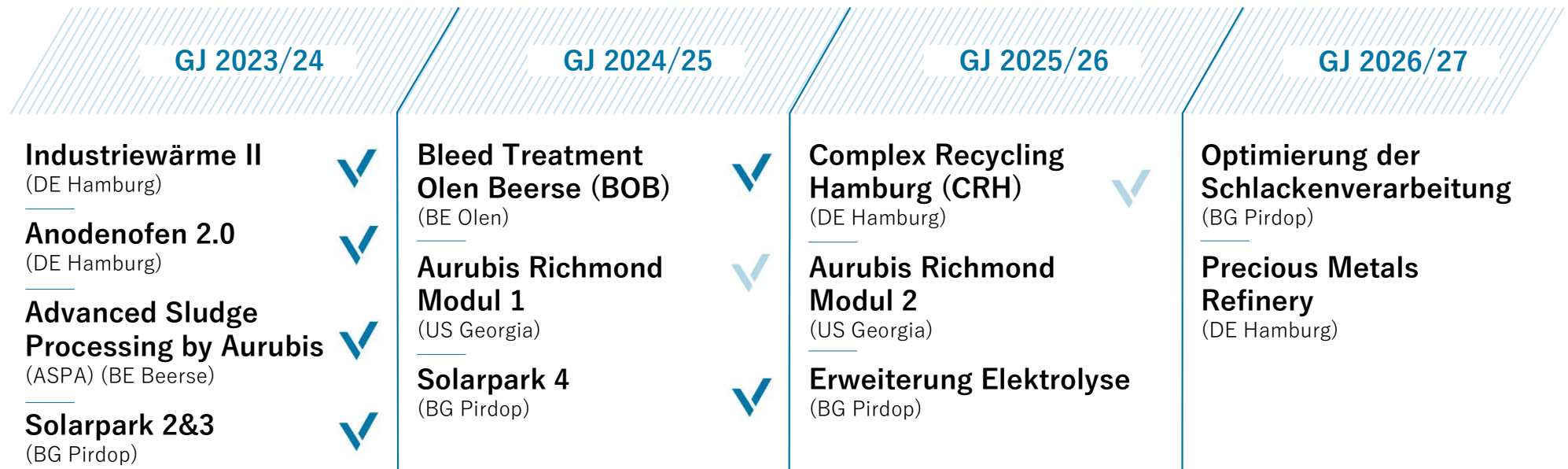
Starke Bilanz und Finanzlage als Resultat strategischer und nachhaltiger Unternehmensführung

Robustes & widerstandsfähiges Geschäftsmodell

Breites Portfolio von Ergebnistreibern unterstreicht die Stärke und Widerstandsfähigkeit unseres Geschäftsmodells

Wir setzen unsere Wachstumsstrategie weiter um — Inbetriebnahme weiterer Projekte im GJ 2025/26

Zeitstrahl der Inbetriebnahme der strategischen Projekte



✓ erfolgreich in Betrieb genommen

✓ in der Anlaufphase

Erfolgreiche Inbetriebnahme von Complex Recycling Hamburg (CRH)



Stärkung unseres einzigartigen Hüttennetzwerks

Heiinbetriebnahme von CRH erfolgreich
rund 3 Jahre nach Projektstart

Erste Schmelze am 23. März 2026 durchgeführt

Schrittweiser Hochlauf: Die Anlage steigert die Produktion kontinuierlich; erstes Blisterkupfer an die Primrkupferhtte Hamburg geliefert

Brownfield-Erweiterung: Optimierung der Materialflüsse und der Metallrückgewinnung am Standort Hamburg

Internalisierung von Wertschöpfung: Verarbeitung interner Zwischenprodukte sowie 32.000 t externer Rohstoffe

Brutto-Margen-Beitrag durch RCs sowie Metallergebnis

Aurubis Richmond und Erweiterung Elektrolyse Pirdop jeweils mit Fortschritten bei Inbetriebnahme und Bau



Aurubis Richmond

Phase 1: Zentrale **Anlagen in Betrieb genommen** und im Hochlauf, einschließlich **Erhöhung des Anteils von komplexen Einsatzstoffen** sowie von Blisterkupferlieferungen nach Europa

Phase 2: **Bauarbeiten schreiten voran**, kurz vor dem Abschluss

Commercial: **Hochskalierung der Beschaffungsaktivitäten** und Ausbau der Lieferantenbasis



Erweiterung Elektrolyse Pirdop

Technische **Installationen und Baumaßnahmen abgeschlossen**

Inbetriebnahme mit Fokus auf die **Betriebsfähigkeit der Anlagen**

Schrittweiser **Produktionsstart** für **Sommer 2026** geplant

Aurubis erzielt Ergebnisse für H1 2025/26 im Rahmen der Markterwartungen

Operatives EBT

226 Mio. €

(Vorjahr: 229 Mio. €)

Operativer ROCE

8,1 %

(Vj: 10,2 %)

Operatives EBITDA

351 Mio. €

(Vj: 341 Mio. €)

Netto-Cashflow

161 Mio. €

(Vj: 190 Mio. €)

Free Cashflow
(vor Dividende)

-63 Mio. €

(Vj: -151 Mio. €)

Erhöhter Prognosekorridor
für das GJ 2025/26

€ 425 – 525 Mio €

operatives EBT

Aurubis erreichte im 2. Quartal 2025/26 ein **signifikant gesteigertes Ergebnis**. Das operative EBT lag mit 121 Mio. € 15 % höher ggü. Q1

Im ersten Halbjahr 2025/26 erzielte der Konzern solide Ergebnisse auf dem Niveau des Vorjahres und im Rahmen der Erwartungen

Das **operative EBT** wurde durch ein gestiegenes Metallergebnis sowie leicht höhere Erlöse aus der Verarbeitung von Recyclingmaterialien, für Kupferprodukte und für Schwefelsäure unterstützt, die niedrigere Konzentrat-TC/RCs ausglich

Netto-Cashflow erhöhte sich ggü. dem 1. Quartal, blieb jedoch unter dem Vorjahresniveau aufgrund höherer Vorratsbestände bei hohen Metallpreisen; **Free Cashflow** verbesserte sich ggü. dem Vorjahr, hauptsächlich infolge geringerer Investitionen in strategische Projekte.

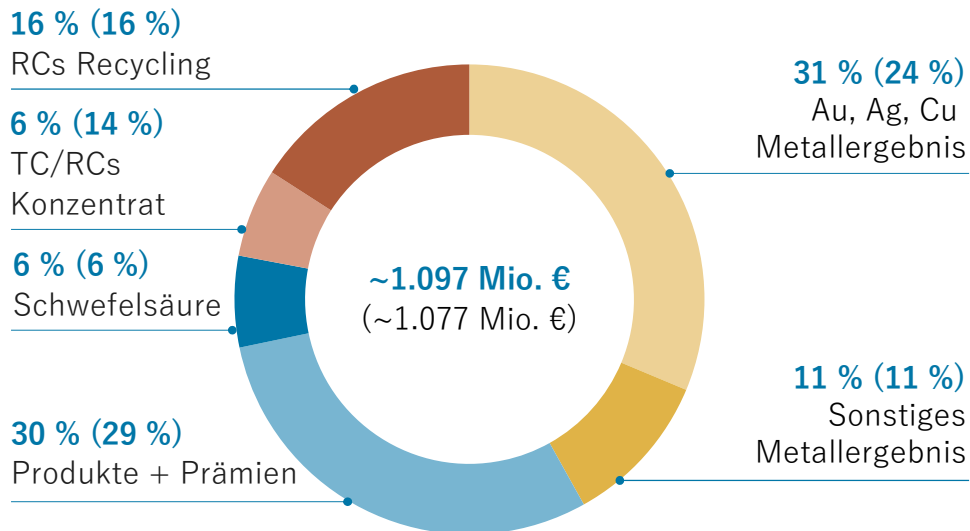
ROCE (EBIT rollierend letzte 4 Quartale) rückläufig im Vergleich zum Vorjahr aufgrund von Investitionen in strategische Projekte sowie geringerer Ergebnisse in vorangegangenen Quartalen

Verbesserter Ausblick für GJ 2025/26 aufgrund positiver Beiträge durch anhaltend höhere Metallpreise, voraussichtlich höheren Erlösen aus der Verarbeitung von Recyclingmaterial und höheren Schwefelsäureerlösen

Aurubis hebt die Prognose für das GJ 2025/26 für das operative EBT auf 425–525 Mio. € (bisher 375–475 Mio. €) an

Effektive Multimetallstrategie – höheres Metallergebnis sowie Produkte & Prämien stabil auf hohem Niveau gleichen niedrigere TC/RCs aus

Aufschlüsselung der Bruttomarge des Aurubis-Konzerns
6 Monate 2025/26 YTD (Vorjahrszahlen)



Metallergebnis

- Anhaltend starke Metallnachfrage und **hohe Preise stützen höheres Metallergebnisniveau**
- **Strategische Projekte** werden das Metallergebnis strukturell stärken

TC/RCs und RCs

- Angesichts der angespannten Lage auf dem Konzentratmarkt **gingen die TC/RCs ggü. dem Vorjahr zurück**, während die **Recycling-RCs stabil** auf Vorjahresniveau blieben
- **Langfristige Partnerschaften** sowie der Fokus auf **komplexe Einsatzmaterialien** ermöglichen es uns, Rohstoffe zu **attraktiven Konditionen** zu sichern

Produkte & Prämien

- Leicht verbesserter Ergebnisbeitrag infolge einer **starken Nachfrage nach Kupferprodukten** sowie einer **anhaltend hohen Abnahme von Schwefelsäure**
- Exzellente **Qualität** und hervorragende **Nachhaltigkeitsmerkmale**, gestützt durch Initiativen zur Steigerung des Serviceniveaus sowie zur schnelleren Probenahme und Analytik, untermauern unser Wertversprechen

Gestiegene Konzernkosten aufgrund höherer Abschreibungen

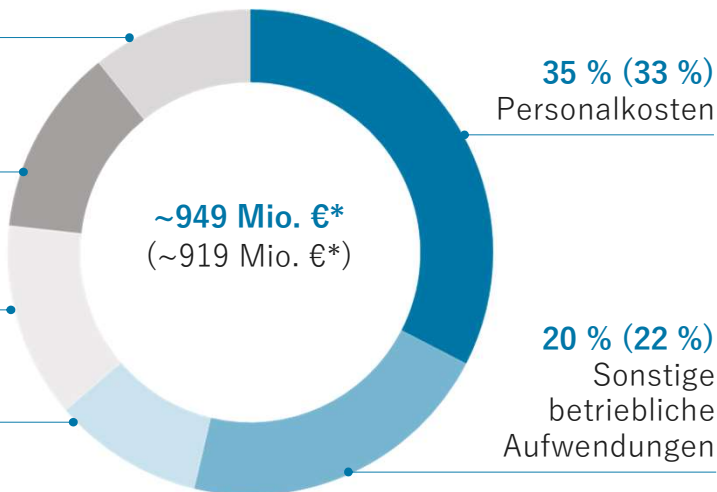
Überblick der Kosten-/Aufwandspositionen
6M 2025/26 YTD (Vorjahreswerte)

14 % (12 %)
Abschreibungen

11 % (12 %)
Verbrauchs-
materialien

12 % (11 %)
Externe
Dienstleistungen

8 % (10 %)
Energiekosten



- **Gesamtkosten** stiegen um 30 Mio. € (+3 %) aufgrund höherer planmäßiger **Abschreibungen** (+23 Mio. €) für die in Umsetzung befindlichen strategischen Projekte sowie allgemeiner Kostensteigerungen, insbesondere bei den Personalkosten
- **Sonstige betriebliche Aufwendungen** lagen mit 22 % leicht unter dem Vorjahreswert; den größten Anteil machten dabei Logistik- und Verwaltungskosten aus
- Durch effektives Management konnten die **Energiekosten** insgesamt stabil gehalten werden
- **Ohne D&A** betrugen die gesamten operativen Kosten **815 Mio. €** (Vj. 806 Mio. €)

* Zahlen um Energiekompensationen und Sicherungsgeschäfte angepasst

Aurubis-Bilanz bleibt sehr solide

Kennzahlen (operativ)		6M 2025/26	6M 2024/25	Ziel
Eigenkapitalquote (EK/BS)	%	48,6	55,6	> 40,0
Schuldendeckung ¹		0,6	0,3	< 3,0

Zusätzliche Kennzahlen

Investitionen	Mio. €	232	340
Eingesetztes Kapital (Stichtag)	Mio. €	4.348	4.074
Netto-Cashflow	Mio. €	161	190

¹ Nettofinanzverbindlichkeiten / EBITDA rollierend letzte 4 Quartale



Verbesserter Ausblick bei unseren makroökonomischen Treibern für 2025/26 ggü. Februar 25

Rohstoffversorgung



TC/RCs Konzentrat



RCs Recycling



EUR/USD-Wechselkurs



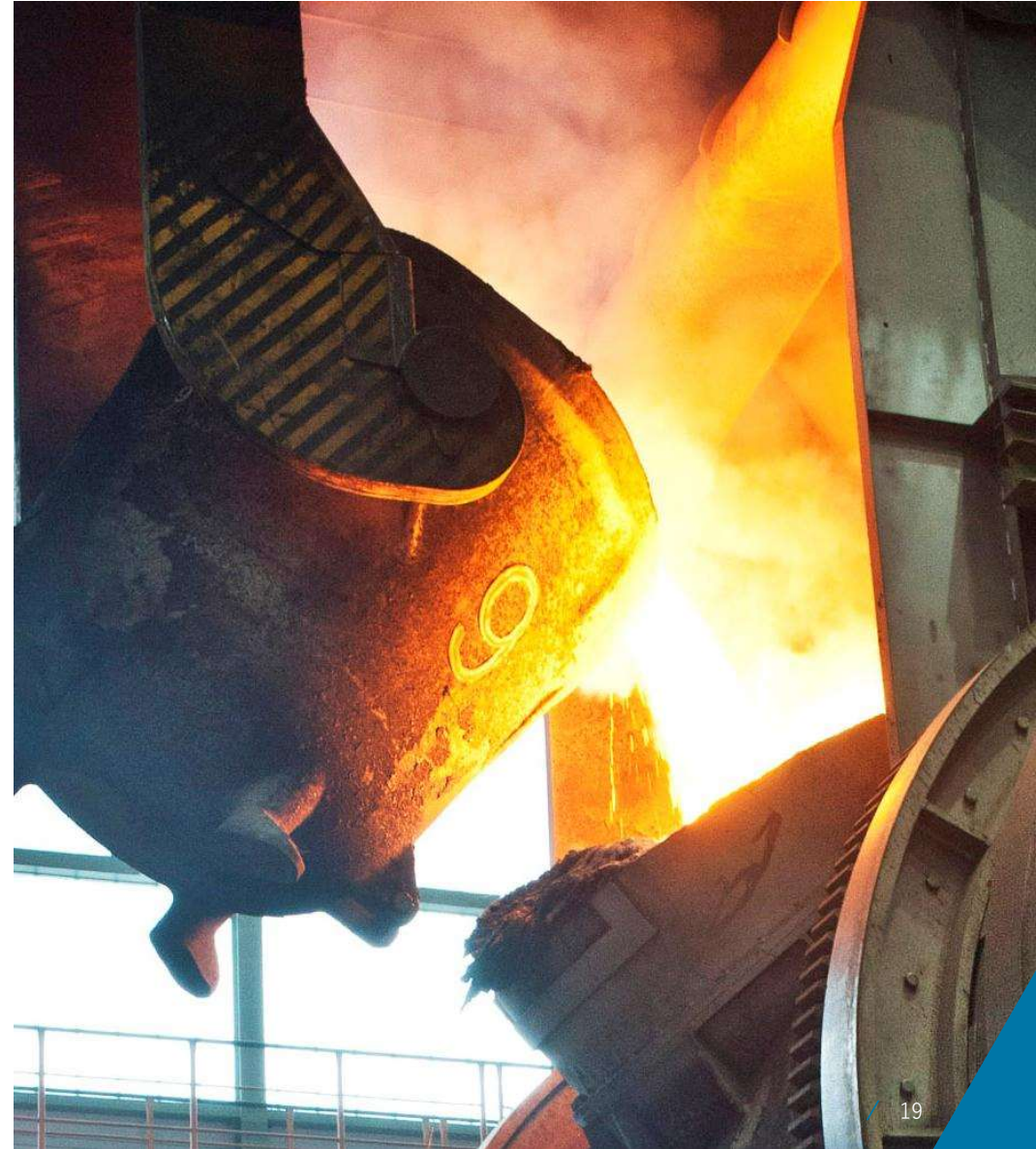
Schwefelsäure



Metallpreise



Produkte



Prognosebereiche für das GJ aufgrund verbesserten Marktausblicks angehoben

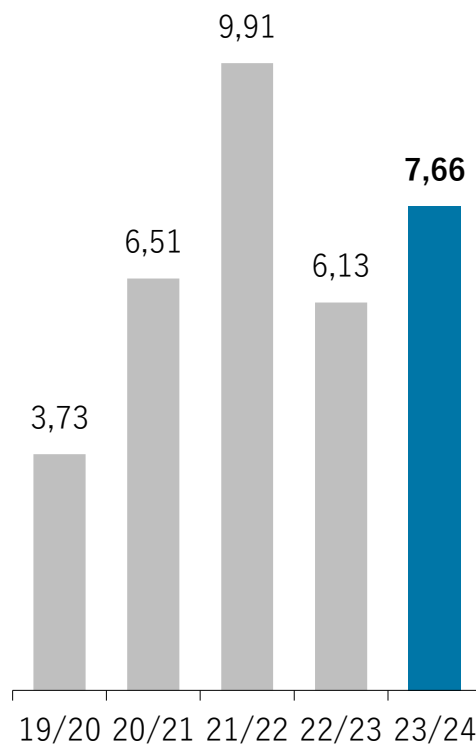
Unsere Prognosekorridore



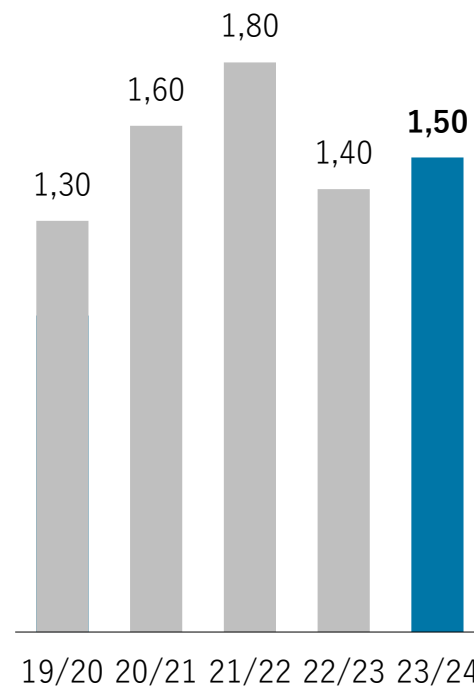
¹ vor Dividende

**Aurubis ist
aufgrund seiner
Finanzstärke ein
solider
Dividendenzahler**

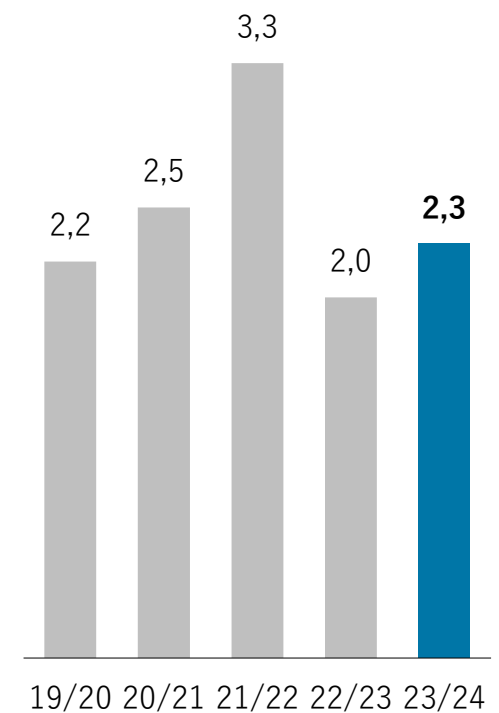
Aurubis operatives Ergebnis
pro Aktie (in € pro Aktie)



Dividende
(in € pro Aktie)



Dividendenrendite
(in %)



Performance. Resilience. Multimetal – Gründe für eine Investition

Anhaltendes Marktwachstum

Die Elektrifizierung in vielen Bereichen, erneuerbare Energien, KI und Smart Tech sowie Infrastruktur und Sicherheit treiben die langfristige Nachfrage

1



Zweistelliges
Wachstum in
Märkten bis 2035

Marktführende Position

Aurubis ist ein führender Kupfer- und Multimetalproduzent mit einzigartigem Kompetenzprofil

2



Nr. 1
In Europa
und den USA

Wachstum und Resilienz

Mit unserer Strategie bauen wir unsere Führung im Bereich Multimetal sowie unsere Schlagkraft, Resilienz und Effizienz weiter aus.

3



Verschiedene
Wachstums-
treiber

Starke Finanzen

Auf der Basis erstklassiger Betriebsabläufe und fokussierter Investitionen werden wir unsere Erträge weiter steigern

4



Stetiges
EBT-Wachstum

Wert für Aktionäre

Bekenntnis zur Generierung von Wert für Aktionäre durch profitable Wachstumsprojekte und eine attraktive Dividendenpolitik

5



15 %
ROCE-Ziel

Ihre IR-Ansprechpartner



Ken Nagayama

VP
Investor Relations
+49 40 7883-3178
k.nagayama@aurubis.com



Elke Brinkmann

Head of
Investor Relations
+49 40 7883-2379
e.brinkmann@aurubis.com



Torben Rennemeier

Specialist
Investor Relations
+ 49 152 2366 0716
t.rennemeier@aurubis.com

Finanzkalender

Q3 2025/26

6. August 2026

Geschäftsbericht 2025/26

2. Dezember 2026

Homepage

www.aurubis.com



Unsere Newsroom



Vielen Dank für Ihre Teilnahme.

Für weitere Fragen:
IR@aurubis.com

